



# Логина Наталья Игоревна

Женщина, 30 лет, родилась 11 января 1992

+7 (922) 4130130

natasha.maggot@gmail.com — предпочитаемый способ связи

Другой сайт: [http://instagram.com/natasha\\_maggot](http://instagram.com/natasha_maggot)

Проживает: Сургут

Гражданство: Россия, есть разрешение на работу: Россия

Не готова к переезду, готова к командировкам

## Желаемая должность и зарплата

### Руководитель отдела рекламы и маркетинга

Специализации:

— Директор по маркетингу и PR (СМО)

Занятость: полная занятость

График работы: полный день

Желательное время в пути до работы: не более часа

## Опыт работы — 10 лет 11 месяцев

Октябрь 2020 —  
настоящее время  
2 года 2 месяца

### ГК СИБКАР

Сургут, sibcar.ru

Автомобильный бизнес

- Техническое обслуживание, ремонт автомобилей
- Автозапчасти, шины (розничная торговля)
- Автокомпоненты, запчасти, шины (продвижение, оптовая торговля)
- Розничная торговля автомобилями (дилерский центр)
- Легковые, грузовые автомобили, мототехника, автобусы, троллейбусы (продвижение, оптовая торговля)

### Руководитель отдела маркетинга

- Планирование, бюджетирование и реализация маркетинговых стратегий,
- Разработка регламентов и систем фиксации, обработки и анализа маркетинговых данных в системах 1С Альфа-Авто, Яндекс.Метрика, Calltouch,
- Создание технических заданий по сбору, учету и аналитике маркетинговых данных с их последующей реализацией в 1С Альфа-Авто,
- Подбор и адаптация сотрудников маркетингового отдела,
- Разработка и систематическое выполнение KPI,
- Разработка и реализация проектов по ребрендингу ДЦ в соответствии со стандартами дистрибьютора,
- Взаимодействие с органами власти - разработка документации к рекламным конструкциями и их согласование,
- Контроль за работой сотрудников и подрядчиков,
- Подготовка отчетности для руководства и дистрибьюции,

и много другой разнообразной текущей работы (:

Март 2018 —  
Октябрь 2020  
2 года 8 месяцев

### ГК СИБКАР

Сургут, sibcar.ru

Автомобильный бизнес

- Техническое обслуживание, ремонт автомобилей
- Автозапчасти, шины (розничная торговля)

- Розничная торговля автомобилями (дилерский центр)

## Маркетолог

Ведение маркетинговой активности автомобильных брендов Mitsubishi и Ford.

- выполнение и соблюдение корпоративных стандартов и чек-листов,
- проведение BTL-мероприятий по запуску новых моделей и поддержке текущих активностей (презентации Mitsubishi Eclipse Cross, Off-road test Mitsubishi, Ford Ecosport и др.),
- подготовка и запуск текущих рекламных активностей в регионе,
- разработка рекламных и имиджевых креативов,
- анализ эффективности продаж, РК, BTL-мероприятий,
- медиапланирование,
- ведение и контроль текущего документооборота отдела,
- обучение и сдача квалификационных экзаменов.

Совместно с командой дилерского центра, за время работы удалось наладить бесперебойную работу отдела с дистрибуцией, что помогло увеличить долю и проникновение брендов на рынке автодилеров Югры.

Относительно 2017 года, объём трафика и контрактования повысился на ~30%, что положительно сказалось на доходах компании.

Дополнительно в компанию было привлечено порядка 1,8 млн.₽ маркетинговых компенсаций дистрибьютора за эффективно проведенную работу маркетингового отдела.

По итогам 2018 года заняла 2 место в Мотивационной программе маркетологов Митсубиши Моторс Россия.

Март 2016 —  
Март 2018  
2 года 1 месяц

## Милти

Сургут, [milti.info](http://milti.info)

Электроника, приборостроение, бытовая техника, компьютеры и оргтехника

- Электронно-вычислительная, оптическая, контрольно-измерительная техника, радиоэлектроника, автоматика (продвижение, оптовая торговля)
- Электронно-вычислительная, оптическая, контрольно-измерительная техника, радиоэлектроника, автоматика (монтаж, сервис, ремонт)
- Промышленное, бытовое электрооборудование и электротехника (продвижение, оптовая торговля)
- Бытовая техника, электроника, климатическое оборудование (продвижение, оптовая торговля)
- Бытовая техника, электроника, климатическое оборудование (монтаж, сервис, ремонт)

## Специалист по развитию

- Работа с сайтом,
- Медиапланирование,
- Разработка маркетинговой стратегии,
- Создание рекламных и информационных материалов,
- Подготовка и проведение презентаций продукта,
- Организация специальных мероприятий,
- Работа с партнерами и контрагентами,
- Продажи.

В компании занимаю должность специалиста по развитию. Координирую работу 3х специалистов отдела автоматизации.

За время работы удалось:

- без потерь провести смену визуальной части фирменного стиля,
- наладить партнерские отношения с российскими и зарубежными производителями оборудования для автоматизации инженерных систем (в b2b-секторе - рынок промышленной

- автоматики, в b2c - системы типа "умный дом"),
- ввести в работу системы автоматизации по сбору аналитики (Метрики, CRM-системы),
- создать взаимовыгодную партнерскую систему сотрудничества с дизайнерами/инсталляторами/контрагентами,
- совместно с IT-отделом разработать программу для автоматизации работы сферы ЖКХ (подробнее: [evo.milti.info](http://evo.milti.info))
- защитить малый инновационный проект на базе Технопарка Высоких Технологий (г. Ханты-Мансийск),
- разработать дизайн и наполнение 3+ сайтов для нужд компании,
- создать более 40 макетов рекламных и информационных материалов,
- провести 5+ специальных мероприятий (в числе которых: семинары по промышленной автоматизации, открытие первого "умного" шоурума в Сургуте, участие компании в праздновании Дня газовой промышленности и др.),
- с нуля повысить узнаваемость компании в регионе.

Январь 2012 —  
Март 2016  
4 года 3 месяца

## Фриланс

Сургут

СМИ, маркетинг, реклама, BTL, PR, дизайн, продюсирование

- Маркетинговые, рекламные, BTL, дизайнерские, Event-, PR-агентства, организация выставок

## Специалист по связям с общественностью

- SMM,
- разработка маркетинговых стратегий,
- медиапланирование,
- создание рекламных и информационных материалов,
- организация специальных мероприятий,
- работа с подрядными организациями и контрагентами,
- ведение отчетности,
- не прямые продажи.

Выполняла различные проекты по продвижению для компаний УЦ "Флай" и "Академии Фотографии" (наполнение контентом и продвижение сайта), ТО "Дневник Дедушки Джимма" (организация/проведение мероприятий и продвижение соц.сетей), ООО "Золотое сечение" (продвижение концертов).

Февраль 2015 —  
Апрель 2015  
3 месяца

## Администрация города Сургута

Сургут, [vk.com/kmpsurgut](https://vk.com/kmpsurgut)

Государственные организации

- Государственные организации

Общественная деятельность, партии, благотворительность, НКО

- Ассоциация в сфере культуры, искусства

## Специалист по связям с общественностью, практикант

- информационное обеспечение и подготовка проектов "Бессмертный полк", "Книга памяти" и перфоманса "День Победы",
- сбор и обработка статистических данных для подготовки отчетности подразделения,
- работа с внутренней документацией,
- взаимодействие с подчиненными структурами: Центром Молодежных Инициатив и Медиацентром,
- посещение подотчетных мероприятий.

На основании проведенной работы, 9 мая в г. Сургуте в рамках празднования Дня Победы была проведена всероссийская акция "Бессмертный полк". Всего было собрано 2 000 заявок от различных учреждений, предприятий и просто горожан, изъявивших желание принять участие в акции. Однако на само шествие пришло порядка 6 тысяч человек.

К концу 2015 года было выпущено издание "Книга памяти" приуроченного к юбилею 70-летия победы.

Июнь 2014 —  
Июль 2014  
2 месяца

## ООО "РудФор Лтд."

Сургут

Электроника, приборостроение, бытовая техника, компьютеры и оргтехника

- Электронно-вычислительная, оптическая, контрольно-измерительная техника, радиоэлектроника, автоматика (монтаж, сервис, ремонт)

### Специалист по связям с общественностью, практикант

- улучшение имиджа и узнаваемости компании,
- работа с документацией,
- подготовка текстов для сайта компании.

За время прохождения производственной практики удалось повысить не только узнаваемость ООО "РудФор Лтд", но и наметить план будущей работы с клиентами и СМИ, а также убедить начальство в важности и необходимости создания PR-отдела

Июнь 2013 —  
Июль 2013  
2 месяца

## ОАО "ФСК ЕЭС" МЭС Западной Сибири

Сургут, [www.fsk-ees.ru/about/affiliates/mes\\_of\\_western\\_siberia/news/](http://www.fsk-ees.ru/about/affiliates/mes_of_western_siberia/news/)

Энергетика

- Консалтинг в области энергоэффективности

### Специалист по связям со СМИ и органами власти

- написание текстов,
- интервьюирование,
- сбор и обработка информации,
- подготовка фотоматериалов.

За три недели практики, мною было подготовлено более десятка материалов, размещенных, впоследствии, на информационных ресурсах компании - официальном сайте, корпоративном форуме филиала, во внутрикорпоративной газете "Единая сеть".

Удалось поработать не только в пределах отдела, но и выбраться в другое подразделение - Центр подготовки персонала.

## Образование

---

### Высшее

2015

### Сургутский государственный университет, Сургут

Социальных технологий, Специалист по связям с общественностью, с отличием

## Повышение квалификации, курсы

---

2022

### Директор по маркетингу автодилера

Автобосс, Маркетинг

2021

### Маркетинг для дилерской сети - модуль 2

ООО "ММС Рус", Маркетинг

2020

### Data Driven Marketing

ООО "Бумажные самолетики", Маркетинг на основе данных

2020

### 2 шага до уровня PRO в маркетинге авто

Calltouch X Auto.ru, Маркетинг

- 2019 **Маркетинг для дилерской сети - модуль 1**  
ООО "ММС Рус", Маркетинг
- 2018 **Программа развития навыков "Бизнес класс"**  
Google и Сбербанк, Менеджмент
- 2018 **Онлайн-курс дилерского маркетинга Ford Sollers**  
ООО Форд Соллерс, Маркетинг
- 2017 **Яндекс.Директ: подготовка к сертификации**  
ООО "ЦОО Нетология-групп", digital-маркетинг
- 2016 **Планирование маркетингово-рекламных мероприятия и расчет их эффективности**  
Moscow Business School, Маркетинг и реклама
- 2012 **Курс "Электронная коммерция"**  
Администрация Губернатора Ханты-Мансийского автономного округа-Югра, Интернет-маркетинг

## Тесты, экзамены

---

- 2022 **Директор по маркетингу автодилера**  
Автобосс, Маркетинг
- 2021 **Воркшоп Calltouch**  
Calltouch, Аналитика
- 2021 **Маркетинг для дилерской сети - модуль 2**  
ООО "ММС Рус", Маркетинг
- 2020 **2 шага до уровня PRO в маркетинге авто**  
Calltouch X Auto.ru, Маркетинг
- 2020 **Data Driven Marketing**  
ООО "Бумажные самолетики", Маркетинг на основе данных
- 2019 **Маркетинг для дилерской сети - модуль 1**  
ООО "ММС Рус", Маркетинг
- 2018 **Онлайн-курс дилерского маркетинга Ford Sollers**  
ООО Форд Соллерс, Маркетинг
- 2017 **Менеджмент в инновационной сфере**  
Русская школа управления, Менеджмент
- 2017 **SEO-продвижение**  
Русская школа управления, Маркетинг
- 2017 **Яндекс.Директ: подготовка к сертификации**  
ООО "ЦОО Нетология-групп", digital-маркетинг
- 2016 **Планирование маркетингово-рекламных мероприятия и расчет их эффективности**  
Moscow Business School, Маркетинг

2013 **Золотое будущее Югры**  
Комитет молодежной политики Администрации города Сургута

2012 **Курс "Электронная коммерция"**  
Департамент образования Администрации ХМАО-Югры, E-commerce

## Электронные сертификаты

---

2022 Директор по маркетингу автодилера

2021 Воркшоп Calltouch  
Маркетинг для дилерской сети - модуль 2

2020 2 шага до уровня PRO в маркетинге авто

2019 Маркетинг для дилерской сети

2018 Онлайн-курс дилерского маркетинга Ford Sollers  
Программа развития навыков "Бизнес класс"

2017 SEO-продвижение  
Менеджмент в инновационной сфере  
Яндекс.Директ: подготовка к сертификации

2016 Планирование маркетингово-рекламных мероприятия и расчет их эффективности

2012 Электронная коммерция

## Ключевые навыки

---

Знание языков Русский — Родной  
Английский — B2 — Средне-продвинутый

Навыки **Написание текстов** **Работа со СМИ** **Мониторинг СМИ** **PR** **Копирайтинг**  
**Написание пресс-релизов** **Бренд-менеджмент**  
**Ведение групп в социальных сетях**  
**Продвижение мероприятий компании в социальных сетях**  
**Интервьюирование** **Проведение опросов** **Медиапланирование**  
**Яндекс.Директ** **Маркетинговый анализ** **Adobe Illustrator**  
**Adobe Photoshop** **Организаторские навыки** **Работа в команде**  
**Управление проектами** **Организация мероприятий** **Продвижение бренда**  
**Управление персоналом** **Поиск и привлечение клиентов**  
**Анализ бизнес показателей** **1С-Рарус** **Calltouch**  
**Стратегическое бюджетирование** **План-фактный анализ бюджета**

## Дополнительная информация

---

Рекомендации ЗАО Сибкар  
Шишкина Ольга Викторовна (Специалист HR-отдела)

Обо мне

Внимательна к мелочам. Логически подкована. Никогда не перестаю учиться.

Увлечена маркетингом на основе данных. Люблю работы Ильи Балахнина, Алекса Левитаса, Дмитрия Сидорина, Дамира Халилова.

С 2011 года по настоящее время активно принимаю участие в интеллектуальных квизах. С командой регулярно занимаем призовые места.

Имею в наличии наработанный список контактов в рекламной сфере и СМИ. В ближайшие годы нацелена заниматься исключительно карьерой.